



Vertriebsmitarbeiter ökologische Kleingartensysteme (m/w/d)

in Teilzeit, freier Mitarbeiter oder als Vertriebspartner

Die Geco-Gardens GmbH ist Anbieter von ökologischen Kleingartensystemen, die speziell für Balkone und Terrassen entwickelt wurden. Unser Ziel ist es, nachhaltige Lösungen für städtische Lebensräume zu schaffen und Menschen dabei zu unterstützen, auch in der Stadt ökologisch und einfach zu gärtnern.

Aufgaben:

- Aktiver Vertrieb von ökologischen Kleingartensystemen für Balkone und Terrassen
- Identifizierung und Akquise neuer Kunden in Zielmärkten
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Beratung von Kunden hinsichtlich der Produktpalette und individueller Lösungen
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen zur Markenpräsenz und Leadgenerierung

Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Gartenbau oder nachhaltige Produkte
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und Überzeugungskraft
- Affinität zu ökologischen Themen und Nachhaltigkeit
- Flexibilität und Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Eine spannende Position in einem innovativen Unternehmen mit nachhaltigem Fokus
- Ein motiviertes und engagiertes Team
- Raum für persönliche und berufliche Entwicklung
- Vergütungspaket mit erfolgsabhängiger Provision

So kannst du dich bewerben:

Schick uns einfach deinen Lebenslauf zusammen mit ein paar Zeilen zu deiner Motivation bei uns mitzuarbeiten an info@geco-gardens.de

Weitere Informationen über Geco findest du unter <https://geco-gardens.de>